

## Curriculum vitae

Geom. Ghidotti Matteo

### Dati personali

Nome Cognome Matteo Ghidotti

Data di nascita 21 luglio 1980

Lugo di nascita Codogno (LO)

Residenza Via Iseo, 13 26847 Maleo (LO)

Cittadinanza Italiana

Stato civile Celibe

Servizio di leva esonerato/congedato

Telefono cellulare 338-8415327

Telefono fisso 0377-589125

Mail [matteo.ghidotti@gmail.com](mailto:matteo.ghidotti@gmail.com) [ghido.lavoro@gmail.com](mailto:ghido.lavoro@gmail.com)

Automunito patente tipo B

### Studi

diploma di geometra conseguito nell'anno 1999 presso l'Istituto tecnico statale commerciale Piero Calamandrei di Codogno (LO)

corso post diploma istituito dal Fondo Sociale Europeo della durata di 1325 ore frequentato presso l'Istituto tecnico statale commerciale Piero Calamandrei nell'anno scolastico 1999/2000, con attestato di "Tecnico di gestione di progetti per l'edilizia"

Lingua inglese di livello scolastico

### Esperienze professionali

Da febbraio 2000 a settembre 2000 tirocinio presso Unipre S.r.l. come disegnatore di pannelli di tamponamento prefabbricati

Dal 14 febbraio 2001 al 13 febbraio 2008 impiegato presso ABC ENGINEERING S.r.l, azienda del Gruppo Arcobaleno S.p.a., divisione prefabbricati, in loco allo stabilimento Mapre S.r.l.

Dal 14 febbraio 2001 ad ottobre 2005

Mansioni svolte, tecnico disegnatore di solai prefabbricati, doppie lastre, impalcati da ponte, pezzi speciali e manufatti di prefabbricazione in genere, gestore ufficio tecnico, in area logistica accatastamento prodotto finito, bollettazione e pianificazione trasporti e consegne, in area produttiva programmazione e pianificazione delle produzioni

Da ottobre 2005 al 13 febbraio 2008

Mansione di commerciale interno preposto alla vendita dei prodotti di produzione.

Dal 14 febbraio 2008 ad oggi impiegato presso la Vela Prefabbricati S.r.l., azienda del Gruppo Vela S.p.a.

Mansioni svolte di commerciale interno preposto alla vendita dei prodotti di produzione del gruppo, *funzione di responsabile commerciale e vendite per la linea di produzione di pannelli alveolari precompressi*, supporto tecnico agli agenti nelle fasi di vendita, gestione tecnica e logistica di cantieri di rilevante importanza, in tutte le fasi, dall'immediato post vendita alla fatturazione finale, con interventi in loco ai cantieri e funzione di collegamento azienda-cliente per tutta la durata della fornitura.

Supporti informatici, buona conoscenza ed utilizzo di sistemi di videoscrittura e fogli di calcolo, quali Word e Excell o similari, buona padronanza ed utilizzo del programma di disegno Autocad, discreto utilizzo di AS400, browser di navigazione.